

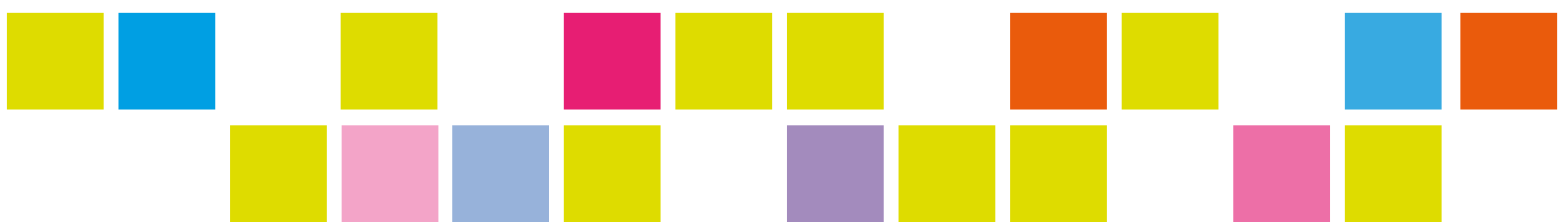


RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf



Inkoop- en aanbestedingsbeleid

RISSE GROEP





INHOUD

1.	INLEIDING	5
2.	DOELSTELLINGEN VAN RISSE GROEP	6
2.1	Doelmatig en rechtmatig inkopen	6
2.2	Professioneel en betrouwbaar opdrachtgeverschap	6
2.3	Optimale prijs-kwaliteitverhouding	6
2.4	Inkopen met maatschappelijke impact	7
2.5	Regionale samenwerking en economie	7
2.6	Efficiënt en werkbaar inkoopproces	7
3.	DOELMATIG EN RECHTMATIG INKOPEN	8
3.1	Wettelijk kader	8
3.2	Algemene beginselen	8
3.3	Mandaat en verantwoordelijkheden	8
3.4	Zorgvuldigheid en dossiervorming	8
3.5	Klachtenregeling	8
3.6	Contractuele uitgangspunten	8
3.7	Integriteit	8
3.8	Afwijkingsbevoegdheid	8
4.	MAATSCHAPPIJ EN MILIEU	9
4.1	Maatschappelijke impact en inclusie	9
4.2	Social return	9
4.3	Samenwerking met sociale en maatschappelijke partners	9
4.4	Duurzaamheid	9
5.	MARKT EN ONDERNEMERS	10
5.1	Marktbenadering	10
5.2	Marktkennis en voorbereiding	10
5.3	Toegang tot opdrachten	10
5.4	Eerlijke mededinging	10
5.5	Regionale en sociale markt	10
5.6	Samenwerking en partnerschap	11
6.	PROFESSIONELE UITVOERING	12
6.1	Het inkoopproces	12
6.2	Organisatie van de inkoopfunctie	12
6.3	Bepalen van de inkoopprocedure	13
6.4	Inkoopsamenwerking	14
6.5	Contractbeheer	14
6.6	Contractmanagement	14





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

BEGRIPSBEPALINGEN

In dit inkoop- en aanbestedingsbeleid wordt verstaan onder:

AANBESTEDEN

Het proces waarbij Risse Groep een opdracht in de markt zet en één of meerdere ondernemers in de gelegenheid stelt een offerte of inschrijving in te dienen met het doel een overeenkomst te sluiten.

AANBESTEDINGSDOCUMENTEN

Alle documenten die door Risse Groep in een aanbestedingsprocedure worden opgesteld of verstrekt, zoals de offerteaanvraag en bijbehorende stukken.

AANBESTEDINGSPROCEDURE

De wijze waarop Risse Groep een opdracht in de markt zet, waaronder enkelvoudig onderhandse, meervoudig onderhandse, nationale en Europese procedures.

CONTRACTANT / OPDRACHTNEMER

De ondernemer met wie Risse Groep een overeenkomst heeft gesloten voor de uitvoering van een werk, levering of dienst.

CONTRACTBEHEER

Het centraal registreren en beheren van contracten en bijbehorende documentatie, zodat actuele contractinformatie beschikbaar en toegankelijk is.

CONTRACTMANAGEMENT

Het bewaken en optimaliseren van de uitvoering van overeenkomsten, gericht op het realiseren van afgesproken prestaties en een goede samenwerking met de opdrachtnemer.

DIENSTEN

Prestaties die geen werk of levering zijn en die door een externe partij worden uitgevoerd, zoals advies, onderhoud, schoonmaak of inhuur.

DOSSIERVORMING

Het vastleggen van relevante documenten, afwegingen en besluiten gedurende het inkoop- en aanbestedingsproces, zodat keuzes navolgbaar en controleerbaar zijn.

ENKELVOUDIG ONDERHANDSE PROCEDURE

Een procedure waarbij Risse Groep één ondernemer selecteert en uitnodigt om een offerte uit te brengen.

EUROPEES AANBESTEDEN

Een aanbestedingsprocedure die wordt toegepast wanneer de geraamde waarde van een opdracht het Europese drempelbedrag bereikt of overschrijdt, waarbij de opdracht Europees wordt gepubliceerd.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

GELIJKE BEHANDELING

Het beginsel dat alle ondernemers in een procedure op gelijke en objectieve wijze worden behandeld.

GUNNING

De beslissing van Risse Groep om een opdracht te verstrekken aan de ondernemer die op basis van de vooraf vastgestelde criteria de beste aanbieding heeft gedaan.

INKOOP

Het geheel van activiteiten gericht op het verwerven van werken, leveringen en diensten, vanaf het bepalen van de behoefte tot en met de evaluatie van de overeenkomst.

INKOOPSAMENWERKING

Samenwerking met andere organisaties bij een inkoop- of aanbestedingstraject om voordelen te realiseren op het gebied van kwaliteit, efficiëntie of kosten.

INKOOPPROCES

Het door Risse Groep gehanteerde proces bestaande uit de fasen voortraject, specificeren, selecteren, contracteren, uitvoeren, bewaken en nazorg.

INTEGRITEIT

Het zorgvuldig, objectief en betrouwbaar handelen door medewerkers en ondernemers, waarbij belangenverstrengeling wordt voorkomen.

LEVERINGEN

Het aanschaffen of huren van goederen, al dan niet inclusief installatie of montage.

MARKTCONSULTATIE

Het vooraf verkrijgen van inzicht in de markt, beschikbare aanbieders en mogelijke oplossingen, ter voorbereiding van een inkooptraject.

MANDAAT / VOLMACHT

De bevoegdheid om namens Risse Groep verplichtingen aan te gaan volgens de geldende mandaatstructuur.

MEERVOUDIG ONDERHANDSE PROCEDURE

Een procedure waarbij Risse Groep meerdere ondernemers uitnodigt om een offerte uit te brengen.

NATIONALE AANBESTEDINGSPROCEDURE

Een procedure onder de Europese drempel waarbij Risse Groep de opdracht openbaar of breed toegankelijk in de markt zet, wanneer een meervoudig onderhandse procedure niet meer passend of objectief te motiveren is.

OBJECTIEVE RAMING

De vooraf gemaakte en onderbouwde inschatting van de totale waarde van een opdracht over de gehele looptijd, die als basis dient voor de keuze van de procedure.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

OFFERTE

Een aanbod van een ondernemer waarin deze aangeeft onder welke voorwaarden en tegen welke prijs de opdracht kan worden uitgevoerd.

OFFERTEAANVRAAG

Het verzoek van Risse Groep aan één of meerdere ondernemers om een offerte uit te brengen.

OPDRACHT

Een overeenkomst tussen Risse Groep en een ondernemer voor de uitvoering van werken, leveringen of diensten.

OPDRACHTGEVER

Risse Groep als organisatie die een opdracht voorbereidt, in de markt zet en contracteert.

PARTNERSCHAP

Een samenwerkingsrelatie met een opdrachtnemer gericht op kwaliteit, continuïteit en gezamenlijke ontwikkeling.

PROPORTIONALITEIT

Het uitgangspunt dat eisen, voorwaarden en procedures in verhouding staan tot de aard en omvang van de opdracht.

RECHTMATIG INKOPEN

Het uitvoeren van inkopen in overeenstemming met wet- en regelgeving, dit beleid en de aanbestedingsbeginselen.

SELECTIECRITERIA

Criteria die worden gebruikt om te bepalen welke ondernemers geschikt zijn om deel te nemen aan een procedure of om een opdracht gegund te krijgen.

SOCIAL RETURN

Het realiseren van maatschappelijke meerwaarde binnen een opdracht, bijvoorbeeld door het bieden van werk- of ontwikkelkansen aan mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt.

SOCIALE EN ANDERE SPECIFIEKE DIENSTEN (SAS-DIENSTEN)

Diensten waarvoor een vereenvoudigd aanbestedingsregime geldt.

TRANSPARANTIE

Het beginsel dat procedures, keuzes en criteria vooraf duidelijk en controleerbaar zijn voor ondernemers.

WERKEN

Opdrachten op het gebied van bouwkundige of civieltechnische werkzaamheden.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

1. INLEIDING

Risse Groep koopt jaarlijks werken, leveringen en diensten in ter ondersteuning van haar maatschappelijke en organisatorische opdracht. Als publiekrechtelijk georganiseerde organisatie en aanbestedende dienst handelt Risse Groep daarbij conform de geldende wet- en regelgeving op het gebied van inkopen en aanbesteden.

Dit Inkoop- en aanbestedingsbeleid vormt het kader waarbinnen Risse Groep haar inkopen doelmatig, rechtmatig en professioneel uitvoert.

Risse Groep is hét ontwikkelbedrijf van de regio Weert, Nederweert en Cranendonck en richt zich op het bieden van kansen op werk voor mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt. Het ontwikkelen van talent en het bevorderen van participatie staan hierbij centraal.

Deze maatschappelijke opdracht vertaalt zich direct naar de manier waarop Risse Groep inkoopt en opdracht geeft. Inkoop is voor Risse Groep niet alleen een ondersteunend bedrijfsproces, maar ook een instrument om maatschappelijke waarde te realiseren.

Dit beleid is gebaseerd op het VNG Model Inkoop- en Aanbestedingsbeleid 2025 en toegespitst op de aard en omvang van Risse Groep.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

2. DOELSTELLINGEN VAN RISSE GROEP

Met dit Inkoop- en aanbestedingsbeleid geeft Risse Groep invulling aan haar rol als professioneel en maatschappelijk betrokken opdrachtgever. De wijze waarop Risse Groep inkoopt is onlosmakelijk verbonden met de maatschappelijke opdracht van de organisatie als ontwikkelbedrijf, waarin het begeleiden van mensen naar werk en het ontwikkelen van talent centraal staat.

2.1 Doelmatig en rechtmatig inkopen

Risse Groep koopt doelmatig en rechtmatig in. Inkopen vinden plaats binnen de geldende wet- en regelgeving en middelen worden op een transparante en verantwoorde wijze besteed. Tegelijkertijd wordt steeds afgewogen of de inzet van middelen daadwerkelijk bijdraagt aan het beoogde resultaat. Inkoop staat daarmee in dienst van de organisatiedoelstellingen en is geen doel op zich.

2.2 Professioneel en betrouwbaar opdrachtgeverschap

Risse Groep treedt op als een professionele en integere opdrachtgever. Inkooptrajecten worden zorgvuldig voorbereid en uitgevoerd, waarbij keuzes navolgbaar en proportioneel zijn. Richting ondernemers betekent dit dat Risse Groep handelt als een betrouwbare partner, met oog voor transparantie en gelijke kansen. De wijze van opdrachtgeven draagt bij aan vertrouwen in de organisatie en aan een goede samenwerking met de markt.

2.3 Optimale prijs-kwaliteitverhouding

Bij iedere inkoop streeft Risse Groep naar een passende balans tussen prijs en kwaliteit. Daarbij wordt breder gekeken dan alleen de aanschafprijs. Aspecten zoals kwaliteit, continuïteit, risico's en de waarde op langere termijn spelen een rol. Hierdoor ontstaan oplossingen die niet alleen financieel verantwoord zijn, maar ook duurzaam en toekomstbestendig.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

2.4 Inkopen met maatschappelijke impact

Risse Groep zet inkoop bewust in om maatschappelijke waarde te creëren. Vanuit haar rol als ontwikkelbedrijf past Risse Groep social return toe bij opdrachten waarbij dit passend en uitvoerbaar is. Daarbij wordt actief gezocht naar mogelijkheden om arbeidsparticipatie en inclusie te bevorderen. Inkoop wordt hiermee een middel om bij te dragen aan de kernopdracht van Risse Groep: mensen ontwikkelen en laten deelnemen aan de arbeidsmarkt.

2.5 Regionale samenwerking en economie

Risse Groep opereert in een regionale context en werkt nauw samen met gemeenten, werkgevers en maatschappelijke partners. Binnen de kaders van wet- en regelgeving benut Risse Groep actief kansen om regionale partijen te betrekken bij haar inkopen en zo bij te dragen aan een sterke en inclusieve regionale economie.

Risse Groep streeft daarbij nadrukkelijk naar duurzame samenwerkingsrelaties. In plaats van uitsluitend een traditionele klant-leverancier relatie, richt Risse Groep zich waar mogelijk op partnerships waarin gezamenlijk wordt gewerkt aan ontwikkeling, kwaliteit en maatschappelijke impact.

In dat kader onderhoudt Risse Groep onder andere een netwerkrelatie met het platform Konnekt'os, waarin regionale werkgevers en organisaties samenwerken. Dit platform draagt bij aan het versterken van onderlinge verbinding, kennisdeling en samenwerking in de regio. Risse Groep stimuleert waar passend dat langdurige samenwerkingspartners zich aansluiten bij dit netwerk, zodat deze samenwerking ook breder binnen de regio wordt versterkt.

Bij aanbestedingen en selectie van ondernemers blijft Risse Groep te allen tijde handelen volgens de beginselen van gelijke behandeling, transparantie en non-discriminatie.

2.6 Efficiënt en werkbaar inkoopproces

Risse Groep streeft naar een efficiënt en werkbaar inkoopproces, met zo min mogelijk onnodige administratieve lasten voor zowel de eigen organisatie als voor ondernemers. Daarbij wordt steeds het proportionaliteitsbeginsel toegepast: de zwaarte van de procedure en de gestelde eisen staan in verhouding tot de aard en omvang van de opdracht.





3. DOELMATIG EN RECHTMATIG INKOPEN

3.1 Wettelijk kader

Risse Groep handelt bij het inkopen van werken, leveringen en diensten overeenkomstig de geldende wet- en regelgeving. Het Inkoop- en aanbestedingsbeleid vormt daarbij het interne kader dat richting geeft aan deze wettelijke verplichtingen.

3.2 Algemene beginselen

Bij iedere inkoop en aanbesteding hanteert Risse Groep de fundamentele beginselen van het aanbestedingsrecht. Dit betekent dat ondernemers gelijk worden behandeld, dat procedures transparant zijn en dat eisen en voorwaarden proportioneel zijn in verhouding tot de opdracht.

3.3 Mandaat en verantwoordelijkheden

Inkopen binnen Risse Groep vindt plaats binnen de geldende mandaat- en volmachtstructuur. Alleen bevoegde functionarissen mogen verplichtingen aangaan namens de organisatie.

3.4 Zorgvuldigheid en dossiervorming

Risse Groep richt inkooptrajecten zo in dat besluiten transparant, controleerbaar en herleidbaar zijn.

3.5 Klachtenregeling

Risse Groep vindt het belangrijk dat ondernemers op een laagdrempelige manier vragen of klachten over een aanbesteding kunnen indienen. Het uitgangspunt is dat eventuele onduidelijkheden of geschillen in eerste instantie in onderling overleg worden opgelost.

Indien nodig kan een formele klacht worden ingediend. Een klacht kan worden ingediend via het daarvoor bestemde contactpunt, zoals opgenomen in de aanbestedingsdocumenten. Een klacht wordt inhoudelijk beoordeeld door een functionaris die niet direct betrokken is bij het betreffende aanbestedingstraject, zodat een onafhankelijke en zorgvuldige behandeling wordt gewaarborgd. Het indienen van een klacht laat onverlet dat ondernemers zelf verantwoordelijk blijven voor het tijdig benutten van hun rechtsmiddelen.

3.6 Contractuele uitgangspunten

Bij het aangaan van overeenkomsten streeft Risse Groep naar uniformiteit en duidelijkheid. Waar mogelijk wordt gewerkt met standaardvoorwaarden en modelovereenkomsten.

3.7 Integriteit

Risse Groep hecht grote waarde aan integer handelen. Medewerkers werken objectief en voorkomen belangenverstrengeling. Van ondernemers wordt verwacht dat zij op eenzelfde manier handelen.

3.8 Afwijkingsbevoegdheid

Afwijkingen van dit beleid zijn alleen toegestaan in uitzonderlijke situaties en moeten zorgvuldig worden gemotiveerd. De besluitvorming hierover ligt bij het managementteam (MT) van Risse Groep.





4. MAATSCHAPPIJ EN MILIEU

Risse Groep zet inkoop niet alleen in als middel om haar bedrijfsvoering te ondersteunen, maar ook om bij te dragen aan maatschappelijke doelstellingen. Vanuit haar rol als ontwikkelbedrijf heeft Risse Groep een duidelijke verantwoordelijkheid om met haar inkopen impact te maken op het gebied van participatie, inclusie en ontwikkeling.

4.1 Maatschappelijke impact en inclusie

Risse Groep richt zich op het creëren van kansen voor mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt. Deze doelstelling komt ook terug in de manier waarop wordt ingekocht en opdracht wordt gegeven. Bij het voorbereiden en uitvoeren van inkooptrajecten wordt actief gekeken op welke manier een opdracht kan bijdragen aan arbeidsparticipatie en ontwikkeling. Dit kan bijvoorbeeld door opdrachten zo vorm te geven dat er ruimte ontstaat voor inzet van de doelgroep van Risse Groep, of door samenwerking met partijen die hieraan bijdragen. Inkoop wordt daarmee ingezet als verlengstuk van de maatschappelijke opdracht van de organisatie, waarbij naast het realiseren van een goede opdracht ook wordt gekeken naar de bredere impact.

4.2 Social return

Risse Groep past social return toe bij opdrachten waarbij dit passend is en uitvoerbaar is. Dit betekent dat bij inkoop- en aanbestedingstrajecten bewuste keuzes worden gemaakt om maatschappelijke waarde te creëren, bijvoorbeeld door het bieden van werk- of ontwikkelkansen aan mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt.

De toepassing van social return wordt afgestemd op de aard en omvang van de opdracht. Risse Groep kiest hierin voor een praktische en haalbare aanpak, waarbij de inzet van social return daadwerkelijk bijdraagt aan duurzame participatie en ontwikkeling.

4.3 Samenwerking met sociale en maatschappelijke partners

Risse Groep werkt samen met een netwerk van sociale ondernemingen, werkgevers en maatschappelijke organisaties. Deze samenwerking is gericht op het versterken van de participatieketen en het realiseren van passende werk- en ontwikkelplekken.

Bij inkopen wordt, waar passend, gekeken naar mogelijkheden om samen te werken met partijen die bijdragen aan deze doelstellingen. Dit kan bijvoorbeeld door het betrekken van sociale ondernemingen of organisaties die ervaring hebben met het begeleiden van de doelgroep van Risse Groep.

Hiermee draagt inkoop niet alleen bij aan de uitvoering van een opdracht, maar ook aan het versterken van het netwerk en de maatschappelijke infrastructuur rondom Risse Groep.

4.4 Duurzaamheid

Risse Groep gaat bewust om met de maatschappelijke en milieueffecten van haar inkopen. Bij de voorbereiding van opdrachten wordt, waar passend, rekening gehouden met duurzaamheid en het verantwoord gebruik van middelen.

Dit betekent dat bij inkoopkeuzes aandacht kan zijn voor onder andere kwaliteit, levensduur en efficiënt gebruik van producten en diensten. De mate waarin duurzaamheid wordt meegenomen, is afhankelijk van de aard en impact van de opdracht.

Risse Groep kiest hierbij voor een praktische benadering, waarbij duurzaamheid wordt toegepast op een manier die aansluit bij de organisatie en haar opdracht.





5. MARKT EN ONDERNEMERS

Risse Groep hecht waarde aan een open en professionele relatie met de markt. Ondernemers spelen een belangrijke rol bij het realiseren van de doelstellingen van Risse Groep. Daarom wordt het inkoopproces zo ingericht dat marktpartijen op een eerlijke en toegankelijke wijze kunnen deelnemen.

5.1 Marktbenadering

Risse Groep benadert de markt op een transparante en zorgvuldige manier. Ondernemers krijgen gelijke kansen om in aanmerking te komen voor opdrachten en worden objectief beoordeeld op basis van vooraf gestelde criteria. De wijze van aanbesteden en selecteren sluit aan bij de aard en omvang van de opdracht. Daarbij wordt steeds gezocht naar een balans tussen het verkrijgen van een passende aanbieding en het beperken van de inspanning voor zowel Risse Groep als de marktpartijen.

5.2 Marktkennis en voorbereiding

Om opdrachten goed te kunnen uitzetten, is kennis van de markt essentieel. Risse Groep zorgt ervoor dat zij bij de voorbereiding van een inkooptraject inzicht heeft in de beschikbare aanbieders, ontwikkelingen en mogelijkheden binnen de markt.

Waar nodig kan Risse Groep de markt betrekken in de voorbereiding van een opdracht, bijvoorbeeld door het ophalen van informatie of het voeren van gesprekken met marktpartijen. Dit draagt bij aan realistische uitvragen en vergroot de kans op geschikte inschrijvingen.

5.3 Toegang tot opdrachten

Risse Groep streeft ernaar om opdrachten toegankelijk te maken voor een brede groep ondernemers. Hierbij wordt in het bijzonder aandacht besteed aan het midden- en kleinbedrijf (MKB) en aan kleinere of gespecialiseerde partijen.

Dit kan onder andere betekenen dat:

- Opdrachten proportioneel worden ingericht;
- Eisen en voorwaarden aansluiten bij de aard van de opdracht;
- Waar mogelijk ruimte wordt geboden aan meerdere partijen, bijvoorbeeld door het werken met percelen.

Hiermee wordt bevorderd dat ook kleinere partijen kunnen deelnemen en wordt een gezonde marktwerking ondersteund.

5.4 Eerlijke mededinging

Risse Groep handelt eerlijk, transparant en zonder onderscheid richting ondernemers. Het waarborgen van gelijke behandeling en non-discriminatie vormt een belangrijk uitgangspunt.

Ondernemers worden geacht zich eveneens te houden aan de regels van eerlijke concurrentie. Indien er signalen zijn dat de mededinging mogelijk wordt verstoord, kan Risse Groep passende maatregelen nemen.

5.5 Regionale en sociale markt

Risse Groep is sterk verbonden met de regio en de maatschappelijke omgeving waarin zij opereert. Binnen de kaders van wet- en regelgeving benut Risse Groep actief kansen om regionale ondernemers en sociale ondernemingen te betrekken bij haar inkopen.

Daarbij wordt nadrukkelijk gekeken naar partijen die kunnen bijdragen aan de maatschappelijke doelstellingen van Risse Groep, zoals arbeidsparticipatie en inclusie. Dit gebeurt altijd op een objectieve en transparante wijze, zodat gelijke kansen voor alle ondernemers gewaarborgd blijven.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

5.6 Samenwerking en partnerschap

Risse Groep streeft bij opdrachten, waar passend, naar samenwerking en langdurige relaties met opdrachtnemers. Daarbij wordt niet uitsluitend gekeken naar de uitvoering van de opdracht zelf, maar ook naar de samenwerking op langere termijn en de bijdrage aan gezamenlijke doelstellingen.

Dit betekent dat Risse Groep inzet op een open samenwerking, waarin ruimte is voor ontwikkeling, afstemming en verbetering gedurende de looptijd van een overeenkomst. Hierbij is nadrukkelijk ook aandacht voor maatschappelijke impact en ontwikkeling, zodat samenwerking bijdraagt aan zowel kwalitatieve uitvoering als de bredere doelstellingen van Risse Groep.





6. PROFESSIONELE UITVOERING

In dit hoofdstuk beschrijft Risse Groep hoe het inkoop- en aanbestedingsproces in de praktijk wordt ingericht en uitgevoerd. Hierbij staan een gestructureerd proces, duidelijke verantwoordelijkheden en zorgvuldig contractbeheer centraal.

6.1 Het inkoopproces

Het inkoopproces van Risse Groep bestaat uit een aantal vaste stappen. Deze stappen zorgen voor structuur, transparantie en beheersing van het proces.

Het proces begint met het bepalen van de behoefte en het in kaart brengen van de mogelijkheden in de markt. Vervolgens wordt de opdracht gespecificeerd, waarna de selectie van een geschikte opdrachtnemer plaatsvindt. Na gunning wordt de overeenkomst vastgelegd, uitgevoerd en bewaakt. Tot slot wordt de samenwerking geëvalueerd.

Concreet onderscheidt Risse Groep de volgende fasen:

1. Voortraject
2. Specificeren
3. Selecteren
4. Contracteren
5. Bestellen / uitvoeren
6. Bewaken
7. Nazorg

Door dit gestructureerde proces te volgen, wordt geborgd dat iedere stap zorgvuldig wordt doorlopen en dat keuzes gedurende het traject navolgbaar blijven.

6.2 Organisatie van de inkoopfunctie

De inkoopfunctie binnen Risse Groep is centraal georganiseerd. De medewerker Inkoop- en contractbeheer vervult hierbij een coördinerende en toetsende rol.

Deze functie:

- Bewaakt de naleving van wet- en regelgeving en dit beleid;
- Ondersteunt en adviseert bij inkoop- en aanbestedingstrajecten;
- Zorgt voor een gestructureerde en zorgvuldige uitvoering van procedures;
- Weegt belangen en risico's mee in het proces.

Bij nieuwe inkooptrajecten, aanbestedingen en contractvorming wordt de medewerker Inkoop- en contractbeheer tijdig betrokken. Hiermee wordt geborgd dat trajecten op een professionele en rechtmatige wijze worden ingericht.





6.3 Bepalen van de inkoopprocedure

De keuze voor een inkoopprocedure wordt gebaseerd op een objectieve raming van de opdracht. Daarbij wordt gekeken naar de totale waarde van de opdracht, de aard van de opdracht, de complexiteit en de marktsituatie.

Risse Groep voorkomt dat opdrachten onnodig worden gesplitst om onder bepaalde drempelwaarden te blijven. De raming betreft altijd de totale waarde van de opdracht over de gehele looptijd.

Bij opdrachten onder de Europese drempel maakt Risse Groep een bewuste afweging voor de meest passende procedure. Hierbij vormt het proportionaliteitsbeginsel het uitgangspunt: de zwaarte van de procedure en de mate van concurrentie staan in verhouding tot de aard en omvang van de opdracht. Indien een meervoudig onderhandse procedure, gelet op de omvang, complexiteit of marktsituatie van de opdracht, niet meer passend of niet voldoende objectief te motiveren is, kan Risse Groep ervoor kiezen een nationale aanbestedingsprocedure toe te passen. Hierbij wordt de opdracht openbaar in de markt gezet, zodat ondernemers op transparante en gelijke wijze kunnen deelnemen.

Deze afweging kan zich met name voordoen bij opdrachten met een hogere waarde of een bredere markt, waarbij extra aandacht voor transparantie en mededinging gewenst is.

Op basis van bovenstaande uitgangspunten wordt de passende inkoopprocedure gekozen.

INTERNE PROCEDUREGRENZEN RISSE GROEP

Werken

- Enkelvoudig onderhandse procedure: tot € 300.000
- Meervoudig onderhandse procedure: vanaf € 300.000 tot Europees drempelbedrag
- Nationale aanbestedingsprocedure: kan worden toegepast bij opdrachten onder de Europese drempel, indien de aard, omvang of marktsituatie daartoe aanleiding geeft
- Europees aanbesteden: vanaf Europees drempelbedrag

Leveringen en Diensten

- Enkelvoudig onderhandse procedure: tot € 80.000
- Meervoudig onderhandse procedure: vanaf € 80.000 tot Europees drempelbedrag
- Nationale aanbestedingsprocedure: kan worden toegepast bij opdrachten onder de Europese drempel, indien de aard, omvang of marktsituatie daartoe aanleiding geeft
- Europees aanbesteden: vanaf Europees drempelbedrag

Sociale en andere specifieke diensten (SAS-diensten)

- Enkelvoudig onderhandse procedure: tot € 200.000
- Meervoudig onderhandse procedure: vanaf € 200.000 tot € 750.000
- Europese (vereenvoudigde) procedure: vanaf € 750.000

De enkelvoudige procedure houdt in dat één ondernemer wordt benaderd.

Bij een meervoudige procedure worden meerdere ondernemers uitgenodigd, waarbij wordt gestreefd naar een evenwichtige en objectieve selectie van partijen.





RISSE GROEP
ontwikkelbedrijf

De keuze voor een nationale aanbestedingsprocedure wordt gemotiveerd en vastgelegd in het aanbestedingsdossier.

Bij de toepassing van procedures blijft Risse Groep altijd handelen volgens de beginselen van proportionaliteit, transparantie en gelijke behandeling. Bij opdrachten met een waarde richting de bovengrens van de eenvoudige procedure wordt extra aandacht besteed aan de motivering van de gekozen procedure.

6.4 Inkoopsamenwerking

Risse Groep onderzoekt per inkooptraject of samenwerking met andere organisaties wenselijk is. Dit kan voordelen bieden op het gebied van kwaliteit, efficiëntie en kosten.

Samenwerking kan plaatsvinden met andere overheidsorganisaties of samenwerkingspartners in de regio. De keuze hiervoor wordt per traject zorgvuldig afgewogen, waarbij gekeken wordt naar de meerwaarde en de impact op de uitvoering.

6.5 Contractbeheer

Risse Groep hecht waarde aan zorgvuldig contractbeheer. Alle contracten worden centraal geregistreerd en beheerd.

Contracten worden vastgelegd in het daarvoor bestemde systeem (Synergy), inclusief bijlagen, wijzigingen en relevante documentatie. Hierdoor is actuele contractinformatie beschikbaar en kunnen afspraken goed worden gevolgd.

Een goed ingericht contractbeheer vormt de basis voor effectief contractmanagement.

6.6 Contractmanagement

Contractmanagement richt zich op het bewaken en optimaliseren van de uitvoering van overeenkomsten. Voor ieder contract wordt een contractmanager aangewezen die verantwoordelijk is voor de naleving van de afspraken.

Risse Groep streeft ernaar om periodiek, en in ieder geval minimaal één keer per jaar, een evaluatiegesprek te voeren met de opdrachtnemer.

